

BIOGRAFIA

Director de MOTTA & Asociados, estudio de consultoría y formación en gestión de empresas.

Ingeniero Electrónico con formación en Marketing, Business, Administration, Entrepreneurship, Mentoring y Coaching.

Se desarrolla como Mentor, Coach e Inversor de Proyectos de Negocios.

Dicta Conferencias en Universidades y Organizaciones que impulsan el Emprendedurismo.

Es un hombre Visionario, Motivador e Inspirador y se dedica a guiar Jóvenes Emprendedores en sus Start Ups de Negocios, manteniendo la "Ecología" con el resto de los "Dominios" de su vida (su cuerpo, su familia, sus amigos, el universo, su conocimiento, su dinero, su tiempo libre)

Su Filosofía para generar Modelos de Negocios es el "Valued Based Management". Sostiene que la generación de la Rentabilidad en las empresas, es una consecuencia de la generación de Valor. Sus Casos más importantes son: NETCDS Holding, INyES Latino y Alpha Social Marketing.

HISTORIA

Nací un 5 de enero de 1970 en Pergamino - Argentina. Soy el tercero de cinco hermanos. Mi padre fue electricista de autos y mi madre ama de casa. Ambos, muy emprendedores y audaces, se mudaron a Buenos Aires en 1971 con tres hijos pequeños. Pasé mi infancia en Buenos Aires, estudié en una Escuela Religiosa y asistí a un grupo de Boy Scout, lugares que han forjado gran parte de mi perfil.

En el año 1983 regresé a Pergamino, mi ciudad natal. Allí viví un año con mi abuela paterna, quien me cuidó hasta que toda mi familia regresó. De ella aprendí que en la vida hay que luchar, es la gladiadora más grande que he visto. Cursé mi enseñanza media en un Colegio Comercial en donde conocí a "Mis Hermanos de la Vida", amigos con los que hasta el día de hoy más allá de la distancia seguimos conectados con el alma, ellos son los responsables de mis valores en la amistad, honestidad e incondicionalidad.

En 1988 me mudé a la ciudad de Rosario allí comencé la carrera de Ingeniero Electrónico, en la Universidad Nacional (UNR). No fui un estudiante sobresaliente en las calificaciones, pero mi perseverancia hizo que terminara mis estudios. A diez materias de recibirme comencé a trabajar como Programador Independiente de Sistemas de Control de Máquinas Especiales (Automatización), en éste tiempo incorporé y reforcé mi perfil de planificador, analítico, disciplinado y fundamentalmente incorporé el hábito a querer automatizar y modelizar todo lo que veo.

Conseguí mi primer trabajo en relación de dependencia en 1997. Mi función era ser "Ingeniero de Productos Industriales" en un canal distribuidor Siemens; simultáneamente me entrené en "Marketing Híper-Competitivo", tendiendo a salir del Perfil Técnico y empezando a formar mi Perfil Comercial.

En el año 1999 ingresé a una Prestigiosa Empresa de Ingeniería, en la cual fui invitado a sumarme para formar una nueva área de distribución de productos. El trabajo en esta empresa me dejó el Profesionalismo y la Excelencia con las que se pueden hacer las cosas.

En 1999 me casé con María Gloria, la mujer que me acompaña en todas las decisiones y que me ha hecho vivir los dos momentos más felices de mi vida: el 12 de Septiembre del 2001 nació Santiago Alejo y el 11 de Agosto del 2005 llegó Tiziano Alejo. Juntos estamos transitando este hermoso camino de la vida apuntalando Nuestros Sueños de Familia.

La crisis del 2001 (Argentina) me impulso a lanzarme de manera independencia e ir en busca del sustento para poder vivir. Mi situación no fue muy diferente a la de otros emprendedores latinoamericanos, comencé endeudado en mas de U\$D50.000, alquilando y con mi primer hijo recién nacido. Dicen que hay dos tipos de emprendedores: por Naturaleza y por Necesidad, yo sin duda estaba en ésta última categoría.

Siempre sostuve que para tener éxito en los negocios hay que tener dos perfiles desarrollados, "el Técnico" y "el Comercial", si solo eres bueno en uno de ellos, entonces búscate un socio. Mis socios técnicos permitieron generar una sólida oferta al mercado y personalmente me permitieron pulir mi perfil comercial, mi perfil para los negocios. Cursé un MBA y aplique todas las prácticas de las materias que allí estudié en mi primer modelo de negocios "NETCDS Holding", modelo que actualmente se encuentra expandiéndose en América Latina.

En el 2005, luego de generar los primeros 4 Start Ups, descubrí que eso era lo que me gustaba hacer y a partir de ese momento generé Motta & Asoc. Este estudio ofrece servicios de consultoría y de formación para la generación de empresas. Diferentes proyectos se formaron y se están formando, todos bajo la filosofía del "Value Based Management" y el "NetWorking".

El 5 de Agosto del 2009 se produjo un punto de inflexión en mi vida, mi padre pierde su vida en un accidente automovilístico. Su inesperada partida a sus relucientes 64 años me hicieron replantear mi vida y preguntarme si estaba SIENDO quien realmente quería SER e inicie un camino de conocimiento interno recurriendo a la Meditación, el Coaching, el PNL. Comencé a trabajar con una frase que dice "Vive como si quisieras vivir 100 años, pero estate preparado para morir mañana". Con la asistencia de un Coach Personal clarifique mis objetivos en los 8 Dominios: Mi Cuerpo, Mi Familia, Mi Entorno, El Universo, Mi Conocimiento, Mis Empresas, Mi Activo, Mi Tiempo Libre.

Hoy me siento en Plenitud, teniendo un SUEÑO poderoso, OBJETIVOS correctamente formulados y un PLAN DE ACCIÓN ECOLÓGICO, donde las actividades de cada uno de los DOMINIOS no atente con los otros dominios sino más bien se SINERGIEN.

Esta es hoy mi Filosofía de Vida y es la que difundo todas las veces que tengo oportunidad de hacerlo.